

---

## 何のために副業をするのか？ 理由を考えてみよう！

---

**4** 稼いで誰に喜んで  
もらいたいですか？

**5** 誰のために稼ごうと  
思いますか？

**6** 稼いでどうなりたいですか？  
なりたい理想像の写真を  
貼ってみましょう！

**1** なぜ副業を始めようと  
思ったのですか？

**2** 稼いだらやってみたいことを  
5個挙げてみましょう！

**3** 稼いだらどんな気分に  
なっているか想像  
してみましょう！

# 今の自分はどんな状態？

現在の本業の月収

現在の副業月収

トータルの年収

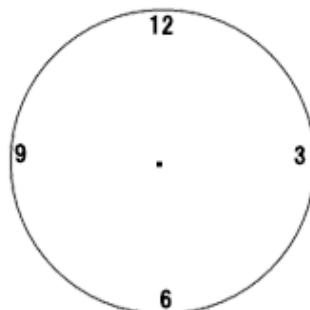
目標月収(本業/副業)

過去の副業経験

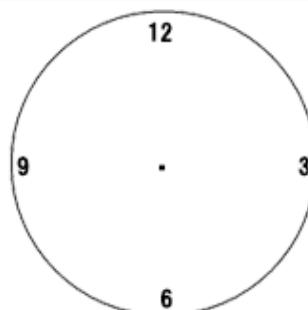
ジャンル

過去の副業が失敗した  
理由に心当たりは？

今の行動習慣



これからの行動習慣



## 自分の「決意」をコミットしましょう！

---

私、[REDACTED] は、

[REDACTED] 年 [REDACTED] 月 [REDACTED] 日 [REDACTED] までに

目標値である

月収 [REDACTED] 万円を稼ぐ結果に

コミットすることを誓います！

## ビジネスの意義

ビジネスとは、面倒なことの代行作業が殆どです。  
つまり、相手の悩み事を解決してあげるということこそがビジネス。

女性なら綺麗になりたいからエステや美容室へ行く。  
男性ならカッコよくなりたいから、スーツや腕時計を買う。

そして、大切なことはWin-Winの関係を築くということ。  
もつと言うと、ビジネスパートナーがいた場合はその商品に関わった人  
全員にメリットがなければならないということです。

Win-Win-Win、トータルWinの関係を築き上げることが成功への近道です。

どちらか一方が特をし、もう一方が損をする。  
これでは長期的に稼ぎ続けることはできません。

そして、ビジネスを行う際、ノウハウより重要なことがあります。

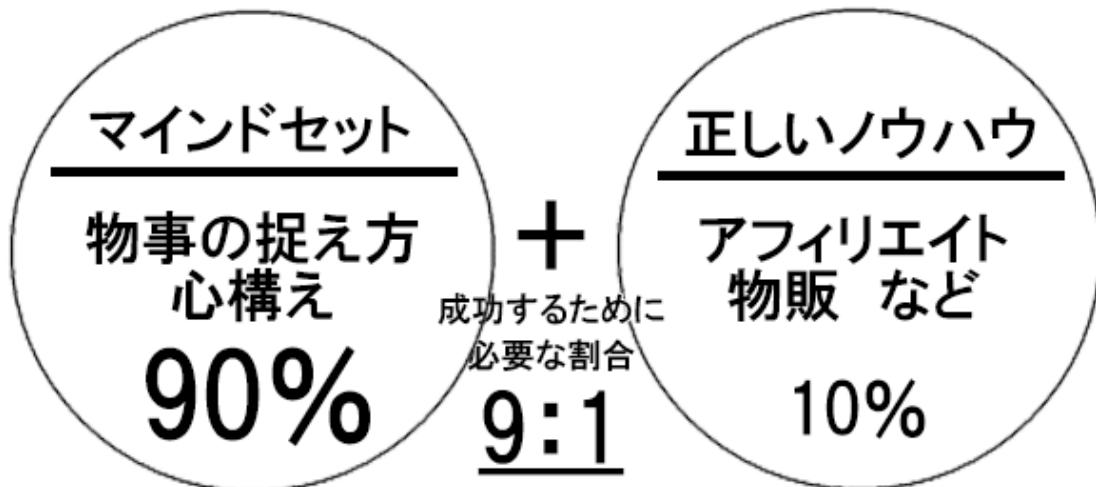
ビジネスに取り組む人が失敗したり、諦めてしまう原因の90%の理由は、  
ビジネスマインドを身に着けていないということ。

※マインドとは、物事の捉え方、心構えのことです。

殆どの人はノウハウばかりに目が行き本来大切なことに気づいていません。

どんなに正しいノウハウがあっても、マインドセットができていなければ  
何か問題が起きた時に対処しきれず必ず失敗してしまいます。

簡単言うと、正しいことを継続でき、逆境に耐えられる考え方です。



必要なのはノウハウよりもマインドセット！

<h2>フェイズ ③</h2> <p><b>売れる物だけを仕入れて販売する</b></p> <p>販売先で売れている商品だけをリサーチし、仕入れ販売していく。 継続的に稼ぐ。</p>	<h2>フェイズ ②</h2> <p><b>ビジネスの流れを経験する</b></p> <p>自己アフィリエイトと不用品転売で自分だけの力でお金を稼ぐという感覚と流れを経験し自信をつけましょう。</p>	<h2>フェイズ ①</h2> <p><b>マインドセット</b></p> <p>ビジネスに取り組む際に必要な「心構え」「物事の捉え方」をしっかり身に着けましょう。</p>
<h3>学び方</h3> <p>コンテンツサイトにある、「海外輸入転売」のページにある解説動画を視聴する。</p> <h3>目安</h3> <p>毎月の目標を必ず設定し、どうしたら達成できるかを考える。3~10万円の利益を目標にすると良いでしょう。 ※最初から上手くいく人などいません、諦めず継続することがとても大切です。</p> <h3>目的</h3> <p>一生使えるであろうリサーチ力と、マーケティング力を身に着ける。そして、毎月安定して稼ぎ続ける力を身に着けていく。</p>	<h3>学び方</h3> <p>コンテンツサイトにある、「自己アフィリエイト」と「不用品販売」ページにある解説動画を視聴する。</p> <h3>目安</h3> <p>マインドセットと同時に、最初の1ヶ月目に行う内容です。自己アフィリエイトで1~3万円を目安に、不用品販売も1~5万円を目安に、合わせて2~8万円を実際に稼いでみましょう。</p> <h3>目的</h3> <p>自己アフィリエイトの仕組みを理解し流れを知ること。物販の出品、発送方法など流れを1から経験し、評価も貯める。 ※どちらも1ヶ月以内に済ませ、次のフェーズに移行しましょう。</p>	<h3>学び方</h3> <p>コンテンツサイトにある、「9つのマインドセット」を視聴する。</p> <h3>目安</h3> <p>最初の1ヶ月間は、毎日1本ずつ視聴しましょう。 最低3回は視聴してください。9本×3回=27日 約1ヶ月で身に着けることができます。</p> <h3>目的</h3> <p>マインドを取り入れることによりどんな困難があっても乗り越えて成功へと確実に近づくことができます。 ※ここを怠ると成功率が一気に下がってしまうので注意。</p>

# 停滞期を打破する3つの改善策 なかなか結果が出ない90%の原因がコレ！

## ① マインドセットができていない

### 原因

ビジネスをする際に必要な物事の捉え方、考え方、心構えがまだ身についていない可能性が高いです。身についていないから、辛いと思ったらすぐに諦めてしまったり、継続ができないのは当たり前のことです。このままにしておくと、ビジネスが嫌いになってしまう原因になってきます。

### 改善策

もう一度、コンテンツサイトの「9つのマインドセット」を全て視聴し直しましょう。しっかりと身に着けさえすれば、ちょっとやそとのことでは諦めない強いマインドが手に入ります。諦めないということは成功するまで継続できるということ。ビジネスを成功させるために必要なことは正しいノウハウが1割、マインドが9割です。



## ② カリキュラム通りやっていない(自己流)

### 原因

カリキュラム通りに進めていない可能性が高いです。カリキュラムにないノウハウを始めてみたり、1度も教えていないやり方でやっていると成功する確率は激減してしまいます。他の可能性としては、様々なところで情報収集をしそぎていたり、自分の能力を過信してしまっている可能性があります。少し失敗しても絶対に諦めてはいけない。

### 改善策

自己流でやっている自覚があるのであれば、今日から素直になり、自分の行動を全て見直しましょう。「自己流は事故る」という造語もあるくらいなので、もう一度初心に戻ってコンテンツサイトのカリキュラムを見直し、その内容の通りに取り組み直しましょう。情報収集しすぎると混乱してしまうので、成果が出るまでは1つに集中しましょう。



## ③ 取り組んでいる時間と質

### 原因

やっているつもり病が発症している可能性が高いです。毎日30分取り組んでいるのに成果が出ないと悩んでもそれは当然の結果です。自分の好きなYouTube動画を見ながら毎日3時間は作業しているのになかなか成果が出ない。これも当然の結果です。誰もがこの病にかかる可能性があり、自分ではなかなか気づけないので要注意。

### 改善策

まずはビジネスに取り組む時間を最低2時間以上は確保しましょう。特に最初は取り組む時間に比例して結果がついてくると思ってください。ただし、取り組む際、時間の質・内容にも気をつけましょう。物販であれば、2時間で5品仕入れた人と15品仕入れた人とでは、3倍の差があります。当然、収入にも同じくらいの差が生まれます。



---

# こんな失敗はこうリカバーしよう！

---



## 副業・取り組みをサボってしまった

毎日しっかりビジネスに取り組まなければいけないのはわかっていても、本業がどうしても忙しかったり、子育てが大変だったり、体調がすぐれないこともあるでしょう。そんな時は、休んでしまったことを引きずるよりも気持ちを切り替えて、また翌日からしっかり取り組めば問題ありません。ただ、あくまでも仕方ない場合限定です。



## 日報をまとめるのを忘れてしまった。

基本的には、毎日取り組んだことを1日の終わりにまとめるというルールを守ってもらいたいのですが、もしサボった日数が続いたら  
今更、日報まとめてもなあ。このまま日報まとめなくても大丈夫なんじゃ？  
と思ってしまいますがそんなことを思って日報をサボり続けたらどうなるか…。  
100%ビジネスで成果はでません。これは断言します。  
〇〇の動画を見た。〇〇の本を読んだ。〇品仕入れをした。〇〇円売れた。  
失敗談などを書き出すことによって頭の中がより整理されます。  
そして、今自分がどの位置について、何ができるいて何ができるていないのかを  
常に把握することができます。  
何事もそうですが、上を目指そうとした場合、自分の行動パターン、得意、  
不得意なことなどを常に把握し対策をし続けることがとても重要です。  
もし、日報があげられなかつたとしても、諦めるのではなく、その原因を見つけ  
気持ちを切り替えて今日からまとめてみましょう！



## やる気が起きなくなってきた。

やる気が起きない、生活の中で辛い、悲しいことがあった…。  
そんな時なかなかビジネスに集中できなかったり、モチベーションが  
上がらないですよね。そんな時は、副業を始めると決心した時の「気持ち」や  
「コミットメント用紙」を見直して『なりたい自分』や『稼いでやりたいこと』を  
もう一度イメージして初心を取り戻してみましょう！

---

## ビジネスに向かう気持ちは こうして高めよう！

---

### ①短期目標を立てよう！

大きな目標が「月収30万円稼ぐ」だとしたら、「3か月後には5万円稼ぐ」とか「初月は2万円稼ぐ」とか「今週は5,000円稼ぐ」など短期目標を設定してみましょう！今までできなかつたことができるようになるというのは大きなモチベーションになります。

### ②「コミットメント用紙」を見直そう！

最初に設定した目標を再確認して、決意した時の気持ちを常に思い返すことが大切です。また、ストレスの解決策として「なりたい自分になってやりたいことを楽しんでる自分」をイメージしましょう。そんな自分に近づく為に必要なのが今取り組んでいるビジネスです。

### ③常に「自分」に向き合ってみよう！

毎日まとめている日報を見直して「できていなかった点」を反省し、改善することも重要ですが「頑張れてた点」などをポジティブに評価してあげましょう！また、少し目標に近づいた自分をイメージするためにワンランク上の食事をしてみたりして気持ちを高めるのも良いですね。

### ④気分を上げる動画を見よう！

コンテンツサイトなどにある動画を見てモチベーションを上げていきましょう！ノウハウ動画から、マインド系の動画を多く配布しています。書店へ行って、ビジネス書などを読んでみるのもお勧めです。